

附件 1

巴中市国有资本运营集团有限公司 市场化选聘下属企业经理层成员职位表

用人单位	岗位名称	选聘人数	岗位要求	岗位职责
四川江口醇隆鼎酒业有限公司	副总经理	1	<ol style="list-style-type: none">1.年龄 45 周岁以下；2.具有全日制大学专科及以上学历；3.从事酒类行业管理工作 10 年以上，其中营销工作经历不低于 3 年，曾担任白酒企业等公司中层及以上职务 3 年及以上；4.曾担任过知名白酒企业市级以上区域营销负责人的优先；5.具备扎实的专业知识和营销管理理念，了解白酒市场和管理模式，对市场需求和产品数据具有敏锐的洞察力；6.具备优秀的沟通、协调能力和领导力，建立并优化公司营销管理机制，能够有效地实施公司营销策略和管理制度；7.具备良好的团队合作精神和理念，熟悉团队管理能力的强化和开发，提高下属团队的工作效率；8.具备较高的执行力、工作积极主动性及优秀的数据分析和决策能力，对市场动向有较高的敏感度，能够准确把握市场变化。	<ol style="list-style-type: none">1.协助总经理分管营销工作，确保实现公司销售目标任务；2.制定并组织实施完整的白酒销售方案，领导销售团队，规划并实施市场推广活动；3.负责销售市场产品布局和业绩指标的达成；4.组织部门开发多种销售手段，完成销售计划及回款任务；5.参与公司经营管理决策，围绕公司经营管理目标，落实各项决策，及时解决影响销售工作的有关问题；6.管理销售人员，帮助建立、补充、发展、培养销售队伍；7.负责各类销售渠道售点的开发、管理、服务、维护；8.完成领导交办的其他工作。

<p>四川江口醇谋达酒业销售有限公司</p>	<p>副总经理</p>	<p>1</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1.年龄 45 周岁以下； 2.具有全日制大学专科及以上学历； 3.曾担任 3 年及以上白酒企业等公司中层及以上职务； 4.曾从事酒类营销工作 2 年以上经验者优先； 5.熟悉区域市场，能够较好开发把控经销商； 6.有良好的团队合作精神和沟通协调能力； 7.工作认真负责，抗压能力强； 8.熟悉数字化营销和社群营销等优先。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.协助销售公司总经理分管营销工作，确保实现公司销售目标任务； 2.制定销售计划和销售策略，达成公司既定的销售目标； 3.负责销售团队建设，选聘和培训销售人员，确保销售团队能够执行销售计划和策略； 4.主导销售活动，跟进销售团队的工作； 5.分析销售数据，提出科学销售工作改进建议； 6.较好维护客情关系，确保客户满意度； 7.完成领导交办的其他工作。
<p>巴中邦圣新材料有限公司</p>	<p>副总经理</p>	<p>1</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1.年龄在 45 周岁以下； 2.具有大学专科及以上学历； 3.具有矿产行业类相关初级及以上技术职称或矿产行业类相关初级及以上专业技术职业资格证书； 4.曾在矿山企业担任 5 年及以上安全生产类、经营管理类中层及以上职务，对非煤矿山安全生产等方面有深入的了解，具备较好的专业技术能力和组织管理能力；其中企业属性为中央企业、大中型上市公司、省属国企的优先； 5.硕士研究生及以上学历学位或取得矿产行业类相关高级技术职称或矿产行业类相关高级专业技术职业资格证书者，可放宽年龄至 50 周岁以下。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责协调各级政府主管部门完成矿山前期相关资质的办理； 2.负责公司的安全生产管理工作，负责牵头建立健全公司安全生产责任制度、安全生产规章制度、安全技术操作规程、安全事故应急预案等相应制度，督促相关部门执行； 3.负责监管矿山安全生产、建设等工作； 4.分管安全环境部、市场运营部； 5.完成领导交办的其他工作。